

Business Development Manager im Online-/Performance-Marketing

Verkaufe innovative Nr. 1 Onlinemarketing-Lösungen an führende Einzelhändler und Dienstleister in der Schweiz und in Deutschland!

Was dich erwartet:

- Du kommunizierst und triffst dich mit den Marketing-Teams von grossen Unternehmen, akquirierst Neukunden und baust bestehende Kundenbeziehungen aus
- Du kalkulierst Offerten, erstellst Konzepte sowie Verträge für Kampagnen
- Du arbeitest eng mit dem Campaign- und Product-Management-Team zusammen

Was du mitbringst:

- Du verfügst über mehrjährige Erfahrung im Bereich Business Development/Verkauf
- Du kennst dich gut aus mit Facebook Ads und Google Ads
- Du bringst hohe Reisebereitschaft und ein kommunikatives Naturell mit
- Du begeisterst dich an Herausforderungen, lernst schnell und zeigst viel Eigeninitiative

Was wir bieten:

- Du gestaltest aktiv den Erfolg eines global wachsenden Ad-Tech-Unternehmens mit
- Du erlebst innovative State-of-the-Art-Technologie in allen Bereichen
- Du bist Teil eines jungen dynamischen Teams und arbeitest im Herzen von Bern

Über Gonnado

Die Gonnado AG mit Sitz in Bern bietet führende Performance-Marketing-Lösungen für Einzelhändler und Dienstleister an. Anhand einer SaaS-Online-Marketing-Plattform werden erfolgsbasierte Online-Marketing-Kampagnen mit Coupons via Kundenwebseiten, Google, Facebook und co. durchgeführt, gemessen und optimiert.

Bewerbe Dich jetzt mit deinem CV an jobs@gonnado.com und folge dem

Link um den Fragebogen für BewerberInnen auszufüllen: [Fragebogen Account Manager](#)