

Account Manager im Online-/Performance-Marketing

Verkaufe innovative Onlinemarketing-Lösungen an führende Einzelhändler und Dienstleister in der Schweiz und in Deutschland!

Was dich erwartet:

- Du kommunizierst und triffst dich mit den Marketing-Teams von grossen Unternehmen aus dem Bereich Einzelhandel und Dienstleistungen, akquirierst Neukunden und baust bestehende Kundenbeziehungen aus
- Du kalkulierst Offerten und erstellst Konzepte sowie Verträge für Kampagnen
- Du arbeitest mit dem Campaign- und Product-Management-Team zusammen

Was du mitbringst:

- Du verfügst über mehrjährige Erfahrung im Bereich Business Development/Verkauf
- Du kennst dich sehr gut aus mit Facebook Ads, Google Ads, Affiliate Marketing, etc.
- Du hast studiert, z.B. im Bereich Wirtschaft/Wirtschaftsinformatik
- Du bringst hohe Reisebereitschaft und ein kommunikatives Naturell mit
- Du lernst schnell, zeigst viel Eigeninitiative und arbeitest selbstständig

Was wir bieten:

- Du gestaltest aktiv den Erfolg eines global wachsenden Internet-Startups mit
- Du erlebst State-of-the-Art-Technologie in allen Bereichen
- Du bist Teil eines jungen dynamischen Teams
- Du arbeitest im Herzen von Bern

Über Gonnado

Die Gonnado AG mit Sitz in Bern bietet führende Performance-Marketing-Lösungen für Einzelhändler und Dienstleister an. Anhand einer SaaS-Onlinemarketing-Plattform werden erfolgsbasierte Onlinemarketing-Kampagnen mit Coupons via Kundenwebseiten, Google, Facebook und co. durchgeführt, gemessen und optimiert.

Bewerbe Dich jetzt mit deinem CV an jobs@gonnado.com und folge dem

Link um den Fragebogen für BewerberInnen auszufüllen: **Fragebogen Account Manager**